



Paweł Drwal

E-MAIL: p_drwal@onet.eu

TELEFON: 693 351 723

DATA URODZENIA: 11.06.1962

Posiadam ponad 30-letnie doświadczenie w bankowości, w tym 19 lat w obszarze sprzedaży produktów i usług bankowych i 12 lat w obszarze oceny ryzyka kredytowego.

▶ DOŚWIADCZENIE

06.2018 i nadal **Analityk Biznesowy Korporacyjny**

Bank Ochrony Środowiska S.A. Centrum Biznesowe w Krakowie

Zakres czynności: ilościowa i jakościowa ocena aplikacji kredytowych klientów z segmentu MŚP oraz Dużych Przedsiębiorstw, identyfikacja i ocena ryzyk związanych z wnioskowanymi transakcjami oraz proponowanie ich mitygantów, strukturyzacja transakcji oraz przygotowywanie rekomendacji oraz projektów decyzji dla decydentów

02.2011 – 05.2018 **Ekspert (Analityk Kredytowy) w Departamencie Ryzyka Kredytowego**

Bank Gospodarstwa Krajowego

Zakres czynności: opiniowanie aplikacji kredytowych sporządzanych przez jednostki sprzedażowe, identyfikacja i ocena ryzyk związanych z wnioskowanymi transakcjami oraz proponowanie ich mitygantów; przygotowywanie rekomendacji oraz projektów decyzji dla decydentów; monitorowanie sytuacji ekonomiczno-finansowej kredytobiorców oraz prawnych zabezpieczeń transakcji, przygotowanie propozycji klasyfikacji klientów w przeglądach portfela kredytowego; zastępstwo za Menadżera Zespołu i podejmowanie decyzji kredytowych w ramach posiadanych kompetencji,

04.2010 – 12.2010

Doradca w procesie realizacji projektów związanych z udzielaniem dofinansowania ze środków UE dla osób rozpoczynających działalność gospodarczą

Fundacja im. Hetmana J. Tarnowskiego, Małopolski Instytut Samorządu Terytorialnego i Administracji, Akademicki Inkubator Przedsiębiorczości Politechniki Krakowskiej

01.2009 – 12.2009 **Zakres czynności:** doradztwo dla uczestników projektów przy sporządzaniu biznes planów, ocena „pomysłów na biznes” oraz biznes planów,

Dyrektor Oddziału

Deutsche Bank PBC SA O. w Tarnowie

Zakres czynności: udział w uruchomieniu nowego oddziału oraz rekrutacji personelu

(prowadzenie wstępnych rozmów z kandydatami); kierowanie działalnością operacyjną Oddziału oraz nadzór nad realizacją planów sprzedażowych, pozyskiwanie klientów (podmiotów gospodarczych), udział w spotkaniach sprzedażowych prowadzonych przez doradców oraz późniejszy ich coaching, nawiązywanie współpracy z pośrednikami kredytowymi,

04.2005 – 12.2008

Starszy Menedżer Sprzedaży MSP (kierujący Wydziałem Małych i Średnich Przedsiębiorstw)

Bank BGŻ SA O. w Tarnowie

Zakres czynności: kierowanie zespołem doradców i analityków kredytowych, nadzór nad realizacją planów sprzedażowych, udział w spotkaniach doradców z klientami oraz późniejszy ich coaching; budowanie i utrzymanie własnego portfela kluczowych klientów Oddziału, podział planów sprzedażowych pomiędzy doradców oraz bieżące monitorowanie ich realizacji, dokonywanie okresowych ocen podległych pracowników, podejmowanie decyzji kredytowych w ramach posiadanych kompetencji,

05.1994 – 03.2005

Specjalista oraz Radca Bankowy w Wydziale Kredytów Doradca Klienta Korporacyjnego (od 04.2000 r.) Kierownik Filii (od 10.2001 r.)

Polski Bank Inwestycyjny SA O. w Tarnowie (po połączeniu - od 10.1997 r. Kredyt Bank S.A.)

Zakres czynności: pozyskiwanie klientów, opracowywanie aplikacji kredytowych, monitorowanie sytuacji ekonomiczno-finansowej kredytobiorców oraz prawnych zabezpieczeń transakcji; budowanie i utrzymanie portfela klientów korporacyjnych; kierowanie całokształtem działalności filii, nadzór nad wykonaniem planów sprzedażowych, pozyskiwanie klientów (podmiotów gospodarczych), prezentowanie oferty banku podczas spotkań z klientami.

08.1991 – 04.1994

Specjalista ds. kredytów Kierownik stanowiska kredytów

Bank Spółdzielczy w Tarnowie

Zakres czynności: pozyskiwanie klientów kredytowych, przygotowywanie opinii do wniosków kredytowych, monitorowanie udzielonych transakcji kredytowych; kierowanie działalnością kredytową banku,

06.1986 – 07.1991

Specjalista ds. inwestycyjnych

Wojewódzki Związek Spółdzielni Mieszkaniowych w Tarnowie; Spółdzielnia Mieszkaniowa „Śnieżka w Tarnowie”

WYKSZTAŁCENIE

10.1981 - 05.1986 **Ekonomika i organizacja przedsiębiorstw przemysłowych**
Akademia Ekonomiczna w Krakowie

10.1996 – 06.1997 **Bankowość - studia podyplomowe**
Szkoła Główna Handlowa w Warszawie

JĘZYKI

Język angielski – Poziom B2
Język niemiecki – Poziom A2
Język rosyjski – Poziom A1

► UMIEJĘTNOŚCI

- Znajomość produktów i usług bankowych, technik ich sprzedaży oraz negocjacji handlowych, łatwość nawiązywania i utrzymywania relacji z potencjalnymi klientami,
- Umiejętność rozpoznawania potrzeb klienta, dopasowania do nich oferty bankowej, szybkiej oceny zdolności kredytowej klienta i strukturyzowania transakcji,
- Umiejętność organizowania własnego czasu pracy oraz ustalania priorytetów,
- umiejętność zarządzania zespołami,
- Zdolność do pracy pod presją czasu oraz w warunkach stresu,

► KURSY, SZKOLENIA, CERTYFIKATY

- 10.1994-03.2018
- „Wykorzystanie instrumentów analizy finansowej do bieżącej oceny wyników przedsiębiorstwa i przedsięwzięcia inwestycyjnego oraz podejmowania decyzji kredytowych”
 - „Trudne kredyty”
 - „Faktoring w praktyce bankowej”
 - „Pozafinansowe aspekty oceny Kredytobiorcy przez Bank”
 - cykl szkoleń (1998/1999) przygotowujący do pracy na stanowisku Doradcy Klienta, zakończony egzaminem oraz uzyskaniem „Certyfikatu Doradcy Klienta Korporacyjnego”
 - „Nowe prawo spółek handlowych w praktyce bankowej”
 - „Kierowanie i motywowanie zespołu”
 - „Techniki sprzedaży z elementami coachingu”
 - „Prawne zabezpieczenia spłaty kredytów”
 - „Analiza projektów inwestycyjnych”
 - „Ocena ryzyka w przedsiębiorstwach segmentów MŚP i MIKRO”
 - szkolenie dla trenerów wewnętrznych,
 - „Fundamentals of Management”
 - kurs dla średniej kadry finansowo-księgowej,
 - „Analiza finansowa podmiotów gospodarczych z uwzględnieniem PSR i MSR”
 - „Analityczne rozwiązywanie problemów przy opracowywaniu rekomendacji kredytowych”
 - „Ocena ryzyka kredytowego związana z finansowaniem spółek komunalnych z uwzględnieniem zmian otoczenia prawnego”
 - „Analiza finansowa i ocena ryzyka projektów inwestycyjnych”
 - „Project Finance”
 - „Wybrane aspekty dotyczące wyceny kredytów zgodnie z MSR 39 przy użyciu metody indywidualnej”
 - „Analiza i ocena sytuacji kredytowej przedsiębiorstw” oraz „Szkolenie za zakresu analizy i oceny sytuacji kredytowej JST” w ramach projektu Certyfikacja Kompetencji Kredytowych w BGK,
 - kurs oraz licencja agenta ubezpieczeniowego wydana przez PUNU
 - prawo jazdy kategorii B

► ZAINTERESOWANIA

Jazda na rowerze, literatura (kryminały i biografie) i rock progresywny.

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 roku o Ochronie Danych Osobowych; tekst jednolity: Dz. U. 2016 r. poz. 922).